

大学時代にやるべき事は **自分の特殊能力を知る事** でござる

敵を知り、己を知れば、
百戦危うからずでござる





森山 たつを (42)
(株) スパイスアップ
アカデミア社長
カンボジア
プノンペン在住



Spice Up Japan Inc.

B1, 3-28-2 Kanda-Ogawamachi,
Chiyoda-ku, Tokyo, JAPAN 101-0052

Spice Up Japan Inc.

Spice Up Academia, Inc.

Spice Up Woman, Inc.

Spice Up Singapore Pte Ltd

Spice Up Vietnam Co., Ltd.

Spiceup India Pvt. Ltd.

Spice Up Lanka Corporation (Pvt) Limited

Spice Up Cambodia Co., Ltd.

Spice Up (Thailand) Co., Ltd.

世界7カ国で
企業、学生向け
研修プログラムを
運営

スパイスアップ・グループ

- ・ 大手企業、大学向けの研修プログラムを行う会社です
- ・ アジア6カ国に法人を持ち、現地に日本人を駐在させています

このスパイスアップ・グループががみなさんに、
研修→インターンシップを提供します



Spice Up Japan, Inc.
Spice Up Academia, Inc.
Spice Up Woman, Inc.
B1, 3-28-2 Kanda-Ogawamachi,
Chiyoda-ku, Tokyo 101-0052 Japan

Spice Up Consultancy Singapore Pte Ltd
20 Collyer Quay, #23-01,
Singapore 049319

Spice Up Vietnam Co., Ltd.
15A/44 Le Thanh Ton, District 1,
Ho Chi Minh City, Vietnam

Spiceup India Pvt. Ltd.
#153, "Lakshmi Arcade", KHB Colony,
5th Block, Koramangala,
60 Feet Road, Bangalore-560095, India

Spice Up Lanka Corporation (Pvt) Limited
Level 12, Parkland Building, No 33,
Park Street, 2, Colombo, 00200, Sri Lanka

1.自己分析は、
自分の体験から分析しよう

2.面接攻略法

3.私たちが今やってること
&体験談

4.カンボジア人、驚愕の味覚！



早稲田大学理工学部

優秀な成績で卒業しました
(成績表の80%が”D”)



日本オラクル

アメリカの会社で日本人と働きました
(TOEIC420点)



日産自動車

日本の会社で世界中の人と働きました
(勤務地、厚木の山奥)



仕事を辞めて1年間世界一周

しかも、ビジネスクラス



日本国内就職

日本で働くのに飽きました



海外就職活動

欧米、アジアで就活しました



海外就職研究家

外国で働く方法を本にしました



サムライカレー社長

大学生に働くって何かを教えます

大学3年の森山さんステータス

森山



率 .000

本 .0

打 .0

投打: 右投右打

守備位置 営業 技術

数学

A 70

プログラミング ×

設計 ○

科学

A 70

説明 ◎

暗記力 ×

英語

C 55

協調性 ×

IT知識 ○

国語

F 35

人当り ○

察知 ○

社会

F 35

文章力 ◎



森山さんの自己分析

理系だから、
エンジニア？

→ 大学の授業



プログラミング ×

設計 ○

教えるのは
得意？



家庭教師
バイト



説明 ◎

人当り ○

人間関係は
めんどくさい？



バーテンダー
バイト



察知 ○

自己分析は、実体験から！

自分にあった会社に行こう！

森山



率 .000

本 .0

打 .0

投打: 右投右打

頻出質問

「あなたの
不得意なことは
なんですか？」

プログラミング ×

設計 ○

説明 ◎

暗記力 ×

協調性 ×

IT知識 ○

人当り ○

察知 ○

文章力 ◎

1.自己分析は、
自分の体験から分析しよう

2.面接攻略法

3.私たちが今やってること
&体験談

4.カンボジア人、驚愕の味覚！

面接官から見た、就活生の姿





最大レベル

HP

MP

ちから

ホイミスライムの未来は、
攻略サイトに書いてある。しかし

ホイミスライムの呪文・特技

レベル	特技
4	ホイミ
5	トヘロス
7	ベホイミ
10	キアリー
15	キアリク
20	ベホマ
25	ベホマラー
30	ザオラル
36	ベホマズン

人気記事

お役立ち

仲間デ

ボス

私は、ホイミを唱えて
回復ができます

現在、
できること

将来、ベホマを覚えて
すごく回復ができる
ようになります

将来、
できること



なぜなら、先ほどの
戦いで・・・

その根拠
=過去実績

だから、あなたの
パーティーで**お役に立てます**

私は、
◎◎ができます

現在、
できること

将来、
◎◎がやりたいです

将来、
できること



なぜなら、
バイトで、授業で、
海外インターンシップで
・・・

その根拠
=過去実績

だから、あなたの
会社で**お役に立てます**

1.自己分析は、
自分の体験から分析しよう

2.面接攻略法

3.私たちが今やってること
&体験談

4.カンボジア人、驚愕の味覚！

私たちがいまやっていること

日本企業の
海外進出



外国で
働ける人材

外国人旅行者
の増大



外国人に
売れる人材

外国人
移民受入



外国人と
働ける人材

このような人材を育成するプログラム

サムライカレー プロジェクトとは？

実践型海外インターンシップ

カンボジアで
カレー屋
やってみよう！

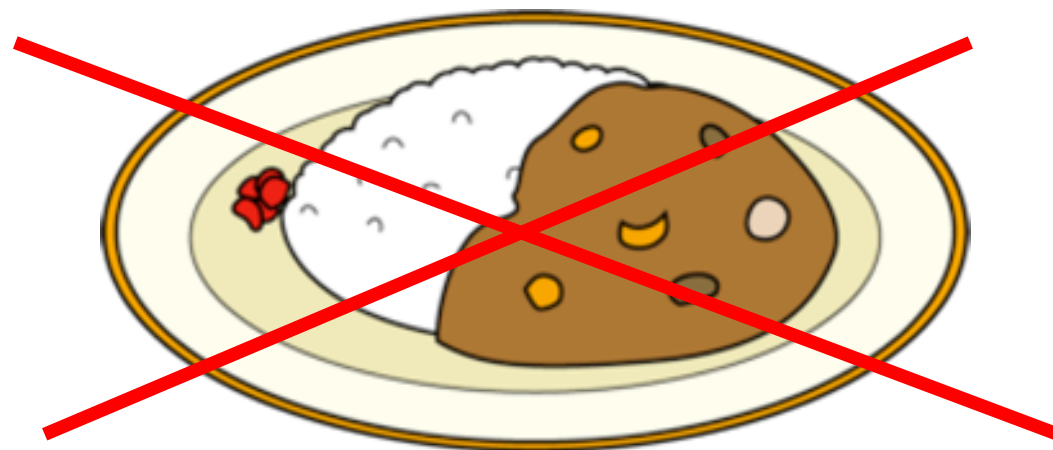




カンボジアでカレー屋
やってみよう！



カンボジア人は
カレーが嫌い





臭い

甘くない



カンボジアでカレー屋
やってみよう！

↓
カンボジア人は
カレーが嫌い

↓
経営危機



サムライカレー プロジェクトとは？



実践型海外インターンシップ

カンボジアで
カンボジア人に
売れるモノを
探して売ろう！



最終目標

目標：

サッカー国際親善試合 本多監督デビュー戦
カンボジアvsマレーシアの試合会場で
200ドル売り上げるでござる

売るものは、何でもOK
価格は原価の2倍以上

打ち上げ
100ドル ローカルクメール料理屋
200ドル 日本式焼き肉食べ放題
400ドル 和牛焼き肉食べ放題



まずは、基礎講義

マーケティングの3C

Customer
顧客

Competitor
競合

Company
自社



マーケティングの4P

Product
商品

Price
価格

Place
場所

Promotion
販売促進

そして、実践

競合調査



ペルソナ分析



試作品作成



試食会



そして、販売！



サムライカレーでやること

やること=
企業の基本的な業務全部

営業

人事

製造

マーケ

会計



自分がやりたい仕事を見つけることができる



自己分析ができない

**エントリーシートが
とまらない**

面接がとまらない

**自分の好きな、得意な
仕事が見つかる！**

**「ビジネス」の
経験が書ける！**

**なぜ自分を採るべきか？
明確に話せる！**

1.自己分析は、
自分の体験から分析しよう

2.面接攻略法

3.私たちが今やってること
&体験談

4.カンボジア人、驚愕の味覚！

カンボジアのイメージ



地雷と虐殺



貧しい子供たちに
学校を作ろう

プノンペンの実態



イオンモール2号店
できました



International
Schoolが
やたらある

実際の、プノンペンの人たち



BMW、ポルシェ、
フェラーリ多数
車の7割トヨタ



コスプレフェスタ
に1000人以上
集まる

カンボジアでうどん
売ってみよう！



カンボジア人は
コシの強いうどん
が嫌い



カンボジアのラーメン



しょっぱくて、
食べねえ

カンボジアの練乳



練乳に
ストローさして
飲むよ

自分たちがいいと思うもの ≠お客さんがいいと思うもの



味見はするな！

日本の洗濯機の印象



アメリカ人
ボブさん

小さくて
頼りない



タイ人
チャットさん

ボタンが多くて
わかりにくい

インドで
バカ売れした
冷蔵庫

鍵付き冷蔵庫



インドネシアで
バカ売れした
洗濯機

洗濯板付き
洗濯機



1.自己分析は、
自分の体験から分析しよう

2.面接攻略法

3.私たちが今やってること

4.カンボジア人、驚愕の味覚！

5.体験談2

米村君の回答

あなたはどんなことをやりましたか？

カンボジアのカレー屋で、カンボジア人に
寿司を売りました



米村君の回答

その時、どんな課題にぶつかりましたか？

カンボジア人は酢飯が嫌いで
試食会で大不評でした



米村君の回答

その結果、どうしましたか？

その対策として、徹底的な顧客調査をしました。



米村君の回答

その結果、どうしましたか？

アンケート結果を踏まえて、
サムライ寿司をつくりました



米村君の回答

その結果、どうしましたか？

ワールドカップ予選会場で、
200個以上売れました！



サムライカレープロジェクト で、やって欲しいこと

提案

受講生からの提案は、よっぽどのことがないかぎり、却下しません！
思い立ったら、即実行！

挑戦

カンボジアに来て3日でプレオープン！
プロジェクト開始6日目で大試食会！
無理を通せば、道理は引込む！

失敗

失敗し放題！っていうか、ほっといても何度も失敗します。そこから、どうリカバーするかを学びましょう！

ガンガン行くでござる



PDCAサイクルを回そう！

新しい事にチャレンジすると、上手く行かないこともたくさんでできます。たとえ、失敗しても、なぜ失敗したか分析し、改善して、再挑戦することが大切です。

失敗の反省を活かし、
自分たちで目標設定をし、
達成するでござる！



サムライカレー 明治大学特別割引 全コース **2万円** 割引 (他の割引は適用されません)

本プログラムを何で知りましたか？	学校での説明会
知るきっかけとなったWebサイト名・学校名・紹介者名	明治大学

申込時に「**明治大学**」と
記載してください